

Be extraordinary,
together



Associate/Associate Director Einkauf Facility Management & Ausbau Partnernetzwerk (m/w/d) bundesweit

Savills sucht Verstärkung im Facility Management! Ergreife diese Chance und werde Teil einer Unternehmenskultur, die viele Freiheiten für Ideen und Entwicklungsspielraum für die eigene Karriere bietet. Das Savills Facility Management hat sich deutschlandweit auf die ganzheitliche Betreuung von Immobilien aus den Segmenten Büro, Handel, Logistik und Wohnen spezialisiert. Nutze Dein Netzwerk, um etwas Großes aufzubauen. Erfolgreiche Unternehmen wachsen mit starken Teams, zufriedenen Kunden und verlässlichen Partnern. Genau hier kommst Du ins Spiel. Wir suchen eine Persönlichkeit, die Menschen zusammenbringt, Chancen erkennt und mit ihrem Netzwerk aktiv die Zukunft unseres Facility-Management-Geschäfts mitgestaltet. Diese Position bietet Dir die Möglichkeit, nicht nur Verantwortung zu übernehmen, sondern Dich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln. Du arbeitest eng mit dem Management zusammen, erhalte Einblicke in strategische Entscheidungen und gestalten den weiteren Ausbau unseres Partnernetzwerks aktiv mit. Gestalte Deine nächste berufliche Entwicklung mit uns und werden Teil unserer Erfolgsgeschichte.

Was Dich bei uns erwartet:

- Zentrale Schnittstelle zwischen Einkauf, Business Development, Vertrieb und operativem Facility Management
- Gestaltung unserer Dienstleisterstrategie und beim Wachstum unseres Unternehmens
- Aufbau und Weiterentwicklung unseres bundesweiten Partner- und Dienstleisternetzwerks
- Steuerung von Ausschreibungen und Vergabeprozessen
- Vertrags- und Preisverhandlungen mit strategischen Partnern

- Identifikation neuer Marktpotenziale und Dienstleister
- Unterstützung von Vertriebs- und Wachstumsvorhaben
- Mitgestaltung unserer Einkaufs- und Partnerstrategie

Erkennst Du Dich wieder? Dann schau Dir an, was wir uns wünschen.

- Erfahrung im Facility Management, Einkauf oder Dienstleistermanagement
- Ein belastbares Netzwerk innerhalb der FM-Branche
- Freude am Aufbau langfristiger Partnerschaften
- Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken
- Eigeninitiative, Engagement und Lust auf Weiterentwicklung
- Fundiertes technisches Verständnis sowie gute Kenntnisse im Umgang mit Excel, digitalen Dokumentationssystemen und CAFM-Anwendungen
- Kommunikations- und Moderationsstärke
- Hohe Eigeninitiative, Selbstständigkeit, Lösungsorientierung und Hands-on-Mentalität
- Bereitschaft zu regelmäßiger Reisetätigkeit innerhalb Deutschlands

Das bieten wir:

- Ein wachsendes Unternehmen mit ambitionierten Zielen
- Hohe Sichtbarkeit und direkter Austausch mit dem Management
- Viel Gestaltungsspielraum und schnelle Entscheidungswege
- Persönliche und fachliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Die Chance, aktiv Strukturen aufzubauen und zu prägen
- Ein wertschätzendes Umfeld, in dem Leistung gesehen und gefördert wird
- Eine leistungsgerechte Vergütung und die Möglichkeit der betrieblichen Altersvorsorge
- Attraktive und individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- 30 Tage Urlaub
- Essenszuschuss zum täglichen Mittagessen
- Corporate Benefits und Wellpass

Jetzt Bewerben

Du hast noch Fragen?

savills.de/karriere

Jeannette Bußmann

T. +49 152 382 995 41 | E. jbussmann@savills.de